

Informations pratiques

PROGRESS COM

Contact : Roch LOVISI 01 44 54 16 04 r.lovisi@ecoleprogress.com

Accessibilité



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap sauf :

- restriction liée à l'invalidité et/ou contre-indication médicale.
- dérogation aux règles d'accessibilité aux personnes à mobilité réduite.

Pour plus d'informations, contactez notre référent handicap : j.msihad@ecoleprogress.com

Tarifs :

Formation gratuite pour l'apprenti (prise en charge par le coût contrat). L'apprenti est rémunéré selon son âge et son niveau de formation.

Formation (tous les champs doivent être renseignés)

Objectifs de la formation

- BLOC 1 (170h) : Mettre en place la politique commerciale définie par la direction
- BLOC 2 (210H) : Piloter le développement opérationnel du service commercial
- BLOC 3 (160H) : Développer le potentiel de l'entreprise par la mise en place d'une stratégie de croissance

Chaque bloc peut être validé indépendamment.

La validation de tous les blocs permet d'obtenir le titre du Bachelors RDC

Taux de réussite et valeur ajoutée

Toutes filières et tous statuts confondus :

57.9% de nos étudiants interrogés ayant arrêté leurs études après l'obtention de leur BTS ont trouvé un emploi immédiatement.

80.5% de nos étudiants interrogés jugent que leur formation à ProgressCom a été bénéfique pour leur poursuite d'études.

Taux de réussite : 88.88%

Taux d'insertion professionnel : 100%

Taux de poursuite d'étude : 0%

Taux d'interruption en cours d'année : 0%

Rentrée

Octobre

Caractéristiques de la formation

Indiquer les **blocs de compétences du référentiel** (avec les UE quand elles existent)

Enseignements professionnels :

Enseignements généraux :

- STRATEGIE COMMERCIALE
- PROMOTION DES VENTES
- MANAGEMENT RELATION CLIENTELE
- MANAGEMENT EN FORCE DE VENTE

Durée

En alternance :

Durée : 1 ans

Statut : Salarié alternant ou apprenti (Contrat : CDD de 12 mois)

Prix : Formation gratuite (Financée par l'entreprise)

Salaires : de 23 à 100% du SMIC selon votre âge, l'année de formation et le type de contrat.

Si paiement individualisé :

Durée : 1 ans

Statut : Initial

5 mois de stage alterné à effectuer

Méthodes mobilisées

- Espace numérique de travail
- Possibilité de cours en distanciel
- 6 salles de cours
- Écrans numériques

Rythme de l'alternance

2 jours au centre de formation (jeudi et vendredi) / 3 jours en entreprise

Rythme en initial

2 jours de cours par semaine

| | |
|--|---|
| <p>Modalités d'évaluation <i>Contrôle de connaissance à l'issu de chaque Bloc de compétences.</i></p> | <p>Suite de parcours post diplôme <i>Ecole de commerce :</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>Master en Commerce International</i> - <i>Master en Gestion d'entreprise</i> - <i>Master Marketing</i> - <i>Master Management et stratégie d'entreprise</i> |
| <p>Métiers et domaines d'activité</p> <p>Débouchés professionnels :</p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Responsable de la stratégie commerciale</i> • <i>Responsable du développement commercial</i> • <i>Business développer</i> • <i>Responsable commercial</i> • <i>Responsable e-commerce</i> • <i>Responsable commercial international</i> • <i>Responsable du développement</i> • <i>Responsable de site</i> • <i>Responsable qualité nutrition</i> • <i>Chef de secteur</i> | <p>Équivalence et passerelle</p> <p>Équivalence Européenne : <i>Crédits ECTS : 180</i></p> <p>Passerelle : <i>Suite à une reconversion professionnelle, on a la possibilité lorsque l'on vient d'autres secteurs d'activité d'avoir une passerelle lorsque l'on a déjà cumulé un ECTS de 120 points.</i></p> |
| <p>Conditions d'admission (Diplômes et modalités d'admission) <i>Tous les BTS du secteur Tertiaire (CI, MCO...)</i></p> <p><i>Admission sur dossier et entretien</i></p> <p> </p> <p><i>Admission définitive à la signature d'un contrat d'alternance</i></p> | <p>Admission définitive</p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>Après la validation de la candidature par la commission de l'établissement</i> - <i>À signature du règlement intérieur et conditions générales de ventes pour les étudiants en initial</i> - <i>À la signature d'un contrat d'alternance (ou au paiement de la formation si pas d'obtention d'entreprise)</i> |